



Réseau Energie
et Bâtiments

L'approche MBCx dans le service conseil

PAR: SÉBASTIEN NEAULT, ING, CMVP, RCX

AMBIONER

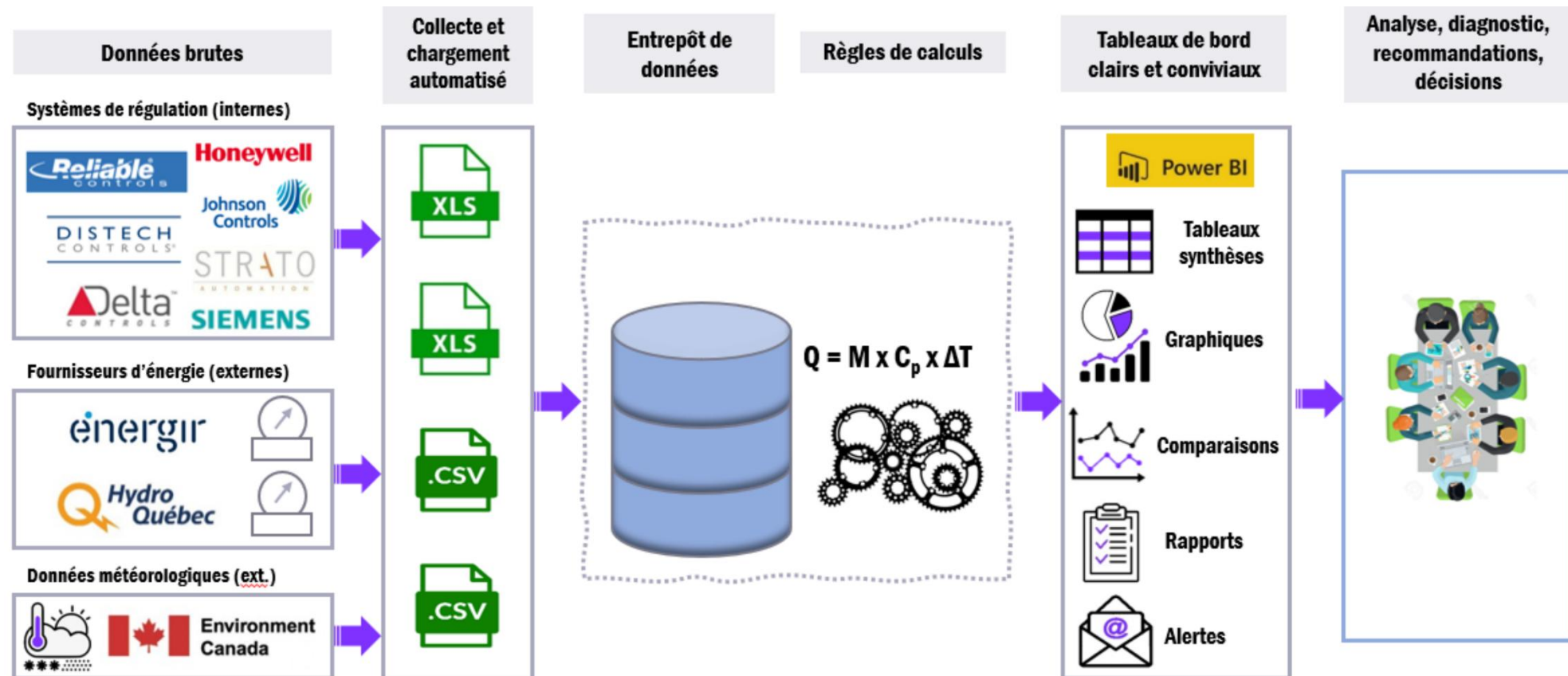
ingénierie durable



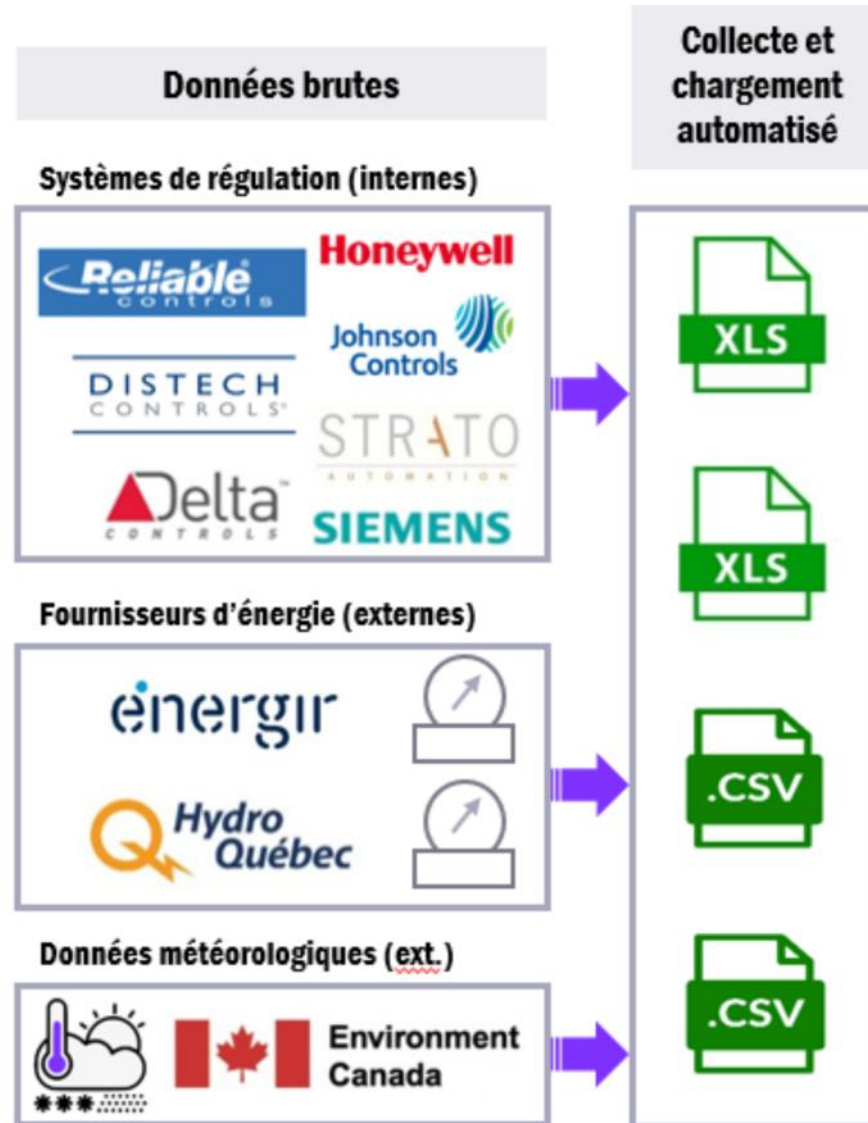
APPROCHE EN SERVICE CONSEIL

- Assister le client **en fonction de ses contraintes et de ses besoins**
- Minimiser les coûts et maximiser les bénéfices

PROCESSUS DU MBCx



COLLECTE ET HISTORISATION DES DONNÉES



Rôle service conseil

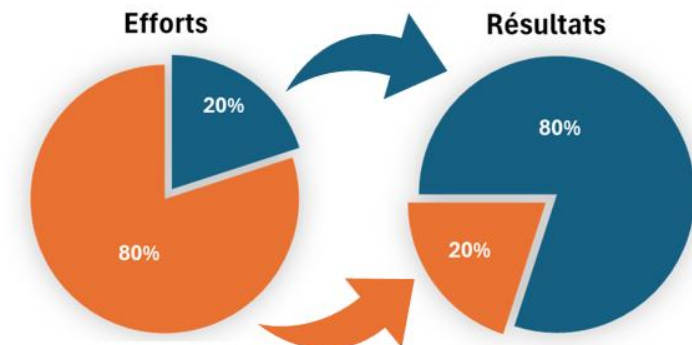
- Ajout/Choix de capteurs
- Choix des données à historiser

Contraintes

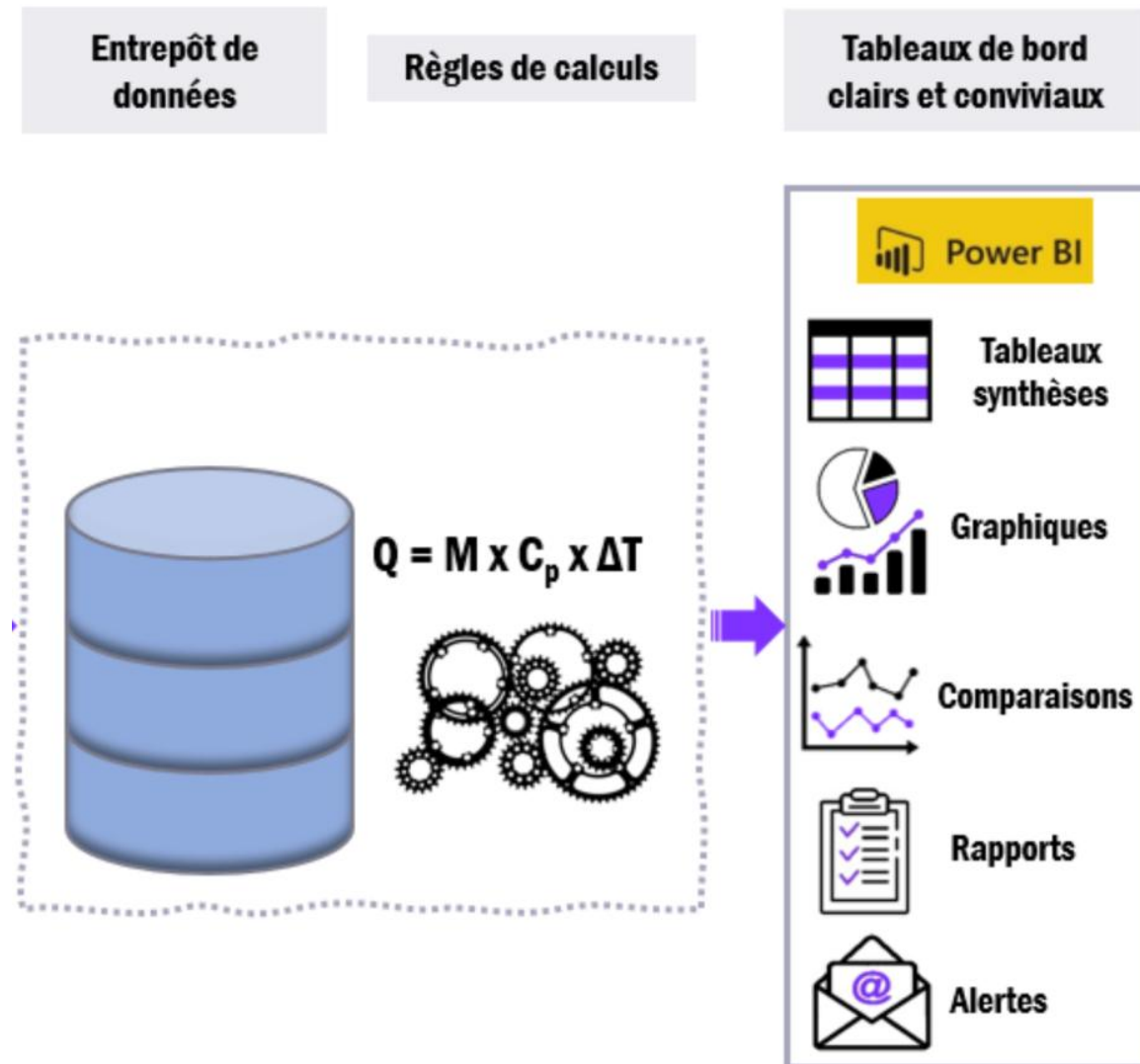
- Coûts de nouvelles sondes
- Temps d'extraction

Clés du succès

- Utiliser les sondes existantes
- Automatisation du transfert de données
- Priorisation



TRAITEMENT ET PRÉSENTATION DES DONNÉES



Rôle service conseil

- Sélection des indicateurs de performance
- Sélection d'un logiciel

Contraintes

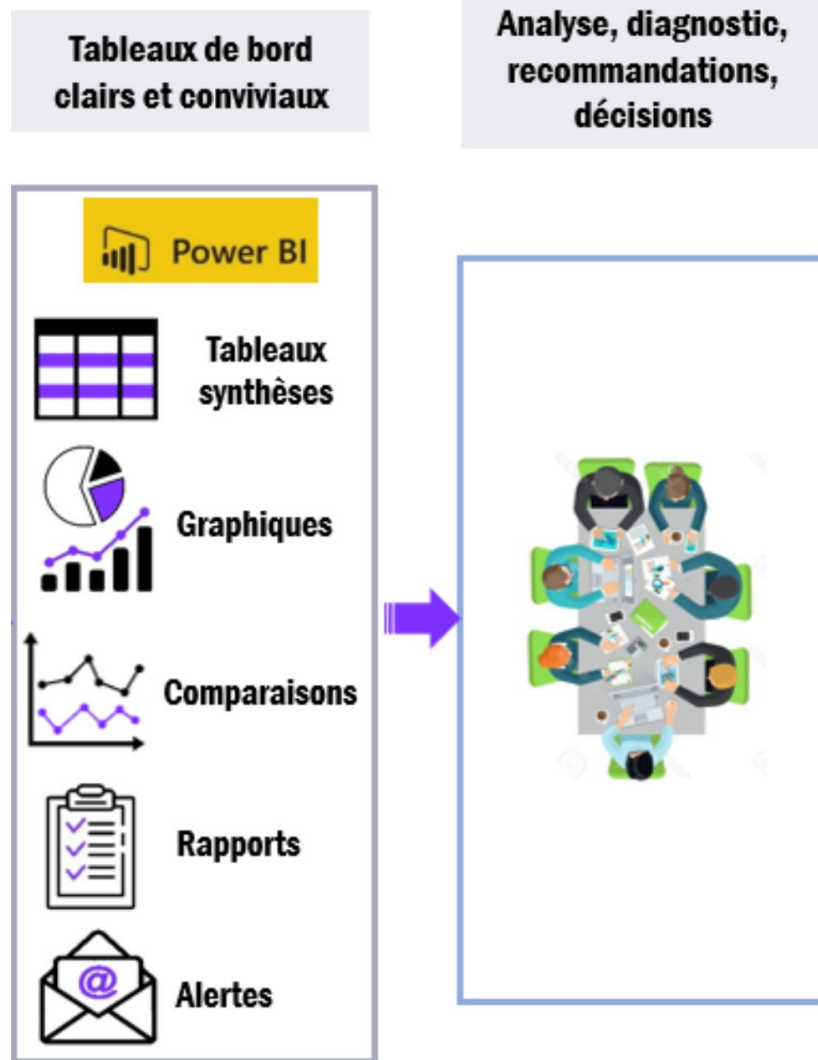
- Coûts d'implantation
- Coûts du logiciel

Clés du succès

- Priorisation
- Solutions existantes
- Logiciel adapté au besoin



ANALYSE ET RECOMMANDATIONS



Rôle du service conseil

- Analyse avec les outils
- Formulation de recommandations
- Aide à la mise en place des recommandations

Contraintes

- Coûts d'analyse et de mise en place
- Temps limité du client pour la mise en place

Clés du succès

- Priorisation des recommandations
- Fréquence de suivi adapté
- Susciter l'engagement du client
- Implication des ressources du client
- Suivi de la mise en place des mesures

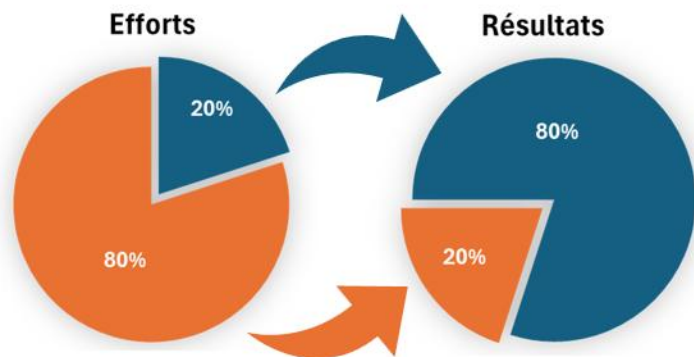
SOMMAIRE

Approche

Assister le client **en fonction de ses contraintes et de ses besoins**

Minimiser les coûts et maximiser les bénéfices

Clés du succès



VS



MERCI,

AMBIONER